

Pitney Bowes stellt die Commerce Cloud vor: Herausragende Lösungen, die den Handel in allen Geschäftsbereichen vorantreiben

*US-Unternehmen erfindet sich neu und stärkt seine Position in dem 40-Milliarden-Dollar Markt
,Digitaler Handel und Versand‘*

Darmstadt/STAMFORD, Conn., 26. April 2016 – [Pitney Bowes](#) Inc. (NYSE: PBI), das weltweit agierende Technologieunternehmen für Lösungen in den Bereichen Versand und digitaler Handel, stellte heute die *Pitney Bowes Commerce Cloud* vor. Die Suite ermöglicht Unternehmen den schnellen und flexiblen Zugriff auf Lösungen, Analytics und APIs aus der gesamten Geschäftswelt und hilft so dabei, Zielgruppen zu bestimmen, wirtschaftliche Chancen zu eröffnen, die Kommunikation zu fördern, weltweiten Versand zu erleichtern oder Bezahlvorgänge zu überwachen.

Pitney Bowes Commerce Cloud vereint Lösungen für den Brief- und Frachtversand, E-Commerce, Location Intelligence, Kundenverwaltung und Kundenbindung sowie Bezahlung. Der Zugriff auf das gesamte Lösungssortiment erfolgt sicher per PC, Mobilgerät, vernetztem Messgerät oder APIs.

“Heute stehen Versand und Bezahlung mehr denn je im Zentrum des Handels”, sagte Marc Lautenbach, Präsident und Chief Executive Officer, Pitney Bowes. „Die *Pitney Bowes Commerce Cloud* zeigt, wie wir unsere Technologie-Expertise und das Verständnis der Bedürfnisse unserer Kunden dazu nutzen, schnell und flexibel Lösungen für echte Herausforderungen zu finden. Als führendes Unternehmen in der Post- und Paketversandindustrie ist Pitney Bowes ein verlässlicher Partner für Unternehmen jeder Größe, die sich schneller an die komplexe Welt des Handels anpassen wollen.“

Pitney Bowes stellte seine cloudbasierte professionelle Versandanwendung SendPro vor. Die Anwendung ermöglicht es Unternehmen, Onlineversand über unterschiedliche Anbieter zu verwalten. Je nach Preis und Angebot wählt SendPro die beste Option für jede einzelne Sendung aus und ist damit die erste cloudbasierte professionelle Multi-Anbieter-Versandlösung auf dem Markt. So können auch kleine und mittelständische Unternehmen erstmals kostengünstig die gleiche Technologie nutzen wie große Versandunternehmen und Onlinehändler.

SendPro wird zudem die Finanzdienstleistungsmöglichkeiten der Pitney Bowes Purchase Power ausbauen, die jetzt als Teil der *Pitney Bowes Commerce Cloud* erhältlich ist. Purchase Power ermöglicht Zahlungen für USPS-Sendungen und gibt Endkunden die Chance, durch das Pitney Bowes Bonusprogramm kostenlos zu versenden. Diese Zahlungslösung führt sämtliche Versandaktivitäten und Rechnungsvorgänge eines Kunden zusammen, unabhängig vom genutzten Postdienstleister.

Ebenfalls integriert in die *Pitney Bowes Commerce Cloud* ist die Global Trade Solution. Mit Blick auf den stetig wachsenden Markt von grenzüberschreitendem Geschäftsverkehr vereinfacht Global Trade Solution die Kalkulation von Zollabgaben und Währungsumrechnungen.

Pitney Bowes stellt zudem eine Serie neuer APIs vor. Über ein Self-Service Portal können Entwickler neue Anwendungen erstellen und verwalten, basierend auf Location Intelligence und Versandtechnologien wie Geodaten (Adressen sowie demographie- und ortsbasierte Informationen). Diese können integriert werden in alltägliche Anwendungen, Geschäftsprozesse und Arbeitsabläufe.

Weitere Anwendungen, die über die *Pitney Bowes Commerce Cloud* verfügbar sind:

- **pbSmartPostage** – Lösung für Onlineversand
- **Spectrum On Demand**
- **Universal Address Management** – Adressbestätigung und -berichtigung
- **Relay Hub** - cloudbasierte Versandlösung
- **EngageOne Video** – personalisiertes interaktives Video
- **Borderfree Marketplace** - internationaler Versand an Einzelhändler
- **Borderfree Retail** – grenzüberschreitendes end-to-end Einkaufserlebnis
- **Global Financial Services** – sichere, zuverlässige Zahlungslösungen
- **Clarity solutions**
- **Enroute Shipping** - cloudbasierte, SaaS Transportverwaltungslösung
- **SendSuite Tracking Online** – Verwaltung eingehender Postsendungen

Pitney Bowes wird im Laufe des Jahres das Angebot der *Pitney Bowes Commerce Cloud* kontinuierlich erweitern. Das Unternehmen kooperiert dafür mit führenden Unternehmen der Cloud-Branche, darunter Amazon Web Services (AWS), Salesforce.com, GE, Microsoft, Apigee, MongoDB und Okta.

Pitney Bowes hat darüber hinaus eine Cloud-Exzellenz-Gruppe gegründet. Die soll sicherstellen, dass die AWS Best Practices und gemeinsame Dienste über alle Produktlinien des Unternehmens hinweg verwendet werden.

„Pitney Bowes hat das vergangene Jahr über mit AWS zusammengearbeitet und strebt danach, seinen Kunden herausragende Lösungen anzubieten in einer leicht zugänglichen, skalierbaren und sicheren on-Demand Cloud-Umgebung“, sagte Terry Wise, Vice President of Worldwide Partner Ecosystem, Amazon Web Services. „Wir applaudieren Pitney Bowes. Das Unternehmen zeigt, unterstützt durch die AWS Ressourcen, herausragendes Engagement für seine Kunden mit Innovationen in den Bereichen Location Intelligence, Datenqualität, Post- und Frachtversand, digitales Dokumentenmanagement.“

„Wir erfinden unser Geschäft neu, indem wir mit der *Pitney Bowes Commerce Cloud* das riesige Potenzial unseres digitalen Handels heben und auch die Möglichkeiten des Fracht- und Postversands sowie der Zahlungsmöglichkeiten bestmöglich ausnutzen. So machen wir es auch unseren 1,5 Millionen Kunden einfacher, zu kommunizieren, zu versenden und zu bezahlen“, ergänzte Lautenbach. „Das erweitert unseren Zielmarkt vom 9-Milliarden-Dollar Versandmarkt um den wachsenden 40-Milliarden-Dollar Markt digitaler Handel und Versand.“

Über Pitney Bowes

Als weltweit agierendes Technologieunternehmen unterstützt Pitney Bowes (NYSE: PBI) die Geschäftswelt mit innovativen Produkten und Lösungen in den Bereichen Customer Information Management, Location Intelligence, Customer Engagement, Postbearbeitungs- & Versandlösungen und globaler digitaler Handel. Mehr als 1,5 Millionen Kunden in rund 100 Ländern vertrauen den Produkten, Lösungen und Dienstleistungen von Pitney Bowes. Besuchen Sie die Webseite von Pitney Bowes www.pitneybowes.de für weitere Informationen.